



平均年商  
**900**  
万円

業界  
最大  
永続的  
ストック収益  
※当社調べ

エックスモバイルフランチャイズ

**XMOBILE FC**

加盟店 **1,026** 社 ※2026年3月現在

FRANCHISE GUIDE 2026

STRICTLY CONFIDENTIAL

2026.04.07ver

2026年、共に新たなステージへ

資料のご請求、個別説明を  
お申し込みいただきました方へ

# CEO

ごあいさつ



私たちエックスモバイルは、  
2013年の創業以来、通信を通じて人と人、企業と企業をつなぐ  
架け橋でありたいと歩んできました。

今、私たちの事業は大きな追い風を受けています。  
独自の通信サービス「マジモバ」の展開、さらには「ナポリの窯」を  
はじめとするM&Aによる事業の拡大など  
通信と他業界のシナジーが、これまでにない成長を生み出しています。

2026年、エックスモバイルは新たなステージへと踏み出します。  
通信の枠を超え、多角的な事業展開を加速させる今、  
この変革の時を共に歩んでくださる  
フランチャイズオーナーを募集しています。

通信インフラの進化が生み出す新しい可能性を、あなたと一緒に。  
未来を切り拓くパートナーとして、ぜひご参加ください。

エックスモバイル株式会社 代表取締役社長

木野 将徳  
Masanori Kino



## 会社概要

エックスモバイル株式会社 (X-mobile Inc.)

代表取締役：木野 将徳

資本金：76 億 6498 万円（資本準備金含む）

株主：木野 将徳及び経営陣、X-mobile 加盟店、持株会、  
国内外の投資ファンド、個人投資家、他

事業内容：携帯キャリア事業（国内全キャリアの MVNO）  
docomo, au, SoftBank, Rakuten (A) (A) (A) (A)  
モバイルプラットフォーム事業 (X-mobile)  
金融事業（モバイルファンド）  
通信機器製造業  
フランチャイズ事業（全国 1000 加盟店突破）

設立：2013 年 10 月 10 日

届出番号：電気通信事業届出番号 A-25-13424  
届出年月日 平成 25 年 12 月 25 日  
東京都公安委員会発行  
古物商許可証 第 301011408381 号

所在地：〒107-6235 東京都港区赤坂 9-7-1  
東京ミッドタウン・タワー 35 階



# X-MOBILE の歩みと進化

MVNO事業先駆者として12年、  
変化を乗り越え成長してきました。

- **2013** ▶ 木野が移住した東南アジアで、エアアジアの創業者：トニー・フェルナンデス氏に影響を受ける。  
▶ 飛行機の席で偶然隣り合わせた、日本の某携帯キャリアの役員よりLCCモバイル構想を聴き、創業を決意。  
▶ 日本の携帯代を半額にすることをミッションに、エックスモバイルを創業。代理店募集を開始。
- **2014** ▶ 代理店数200社を突破  
▶ 本社を東京に移転  
▶ MVNOサービス開始
- **2015** ▶ MVNOで初めて、iPhoneの提供を開始  
▶ 業界初の通信定額プラン発表
- **2016** ▶ 業界初のかけ放題プラン発表
- **2017** ▶ 業界初のギガ放題オプション発表  
▶ テレビCM開始
- **2018** ▶ 設立5周年で2期連続の黒字達成
- **2019** ▶ 郵便局の指定広告代理店に登録  
▶ オリジナルWiFi端末：限界突破WiFi販売開始
- **2020** ▶ 新型コロナウイルス感染拡大、GIGAスクール構想に伴い、行政機関専用プランを発表
- **2021** ▶ シンプル発表  
▶ X-mobileスマートWiFi発表  
▶ 氷川きよしさんイメージキャラクター新CM放映  
▶ 高齢者等のデジタルデバイド解消に向けた自治体連携協定締結
- **2022** ▶ Jリーグ サガン鳥栖スマホ販売開始  
▶ Youtube ホリエモンチャンネルへの出演を契機に氏のMVNO事業での提携

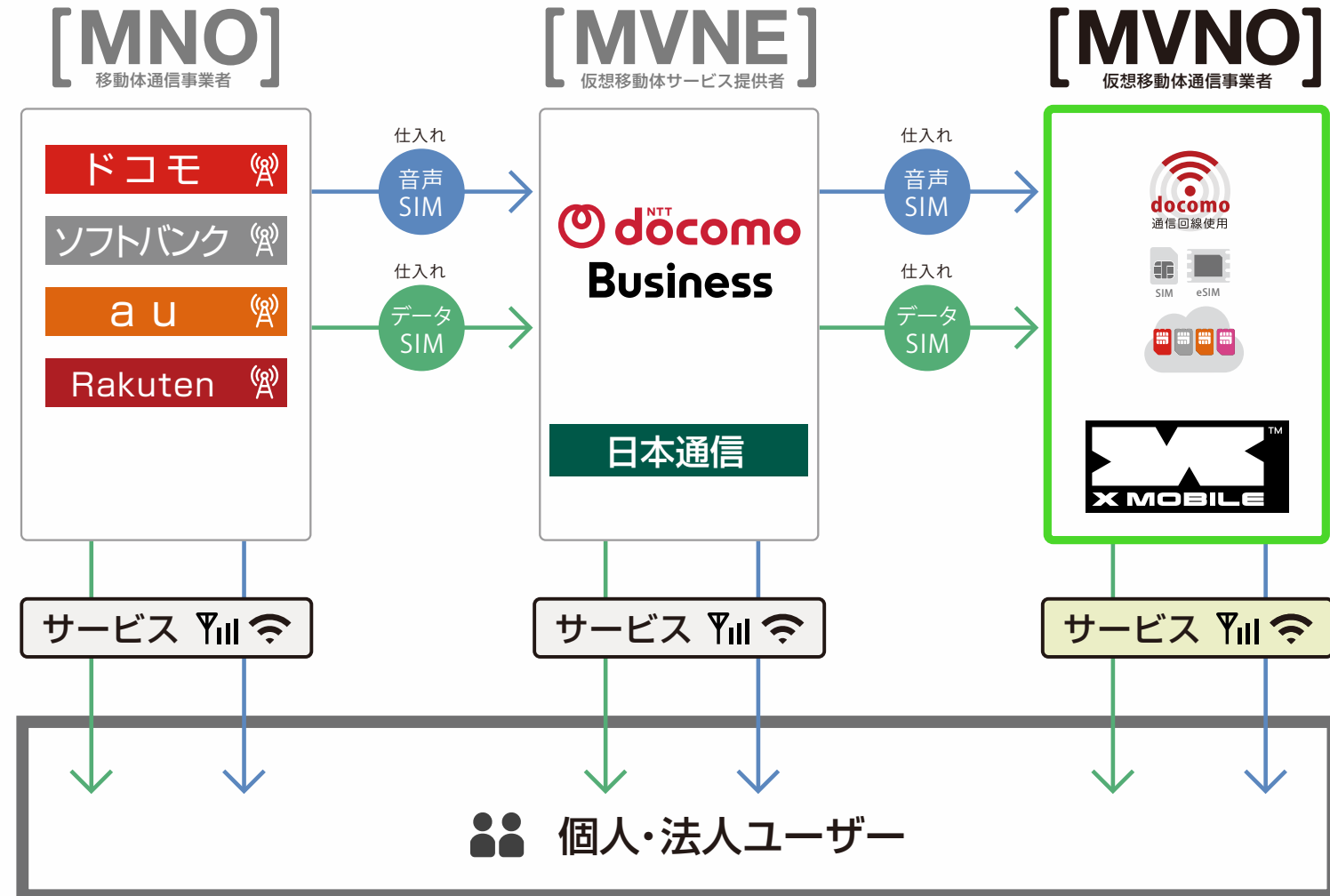
- **2023** ▶ ホリエモバイル 発表  
▶ DXmobile<メンタリストDaiGo> 発表  
▶ livedoorMOBILE 発表  
▶ 幻冬舎MOBILE 発表
- **2024** ▶ DXmobile リニューアル(D-Lab SIM/Wi-Fiへ)  
▶ タックルベリーモバイル発表  
▶ PPIHと提携 / マジモバ発表
- **2025** ▶ 宅配ピザの「ストロベリーコーンズ」や「ナポリの窯」を展開する株式会社いちごホールディングスを子会社化  
▶ 本社移転：〒107-6235 東京都港区赤坂 9-7-1 東京ミッドタウン・タワー 35階へ  
▶ 株式会社フィナンシェとコラボ、「ベルモバ」の提供を2月16日から開始  
▶ 株式会社ベルクとコラボ、「ベルモバ」の提供を3月3日から開始  
▶ eSIMを全ブランドで3月24日から提供開始  
▶ Web3プロジェクト「REDX」とコラボ、「REDX MOBILE」の提供を4月1日から開始  
▶ 子会社「株式会社X-Bank」が「一般社団法人日本暗号資産ビジネス協会」へ入会  
▶ 株式会社サンリツの株式51%を取得し、同社をグループ傘下に  
▶ プロゴルファーの片山 晋呉氏とコラボ、「SHINGO MOBILE」の提供を5月20日から開始  
▶ 株式会社フィナンシェとコラボ第二弾として、「レリモバ」の提供を5月21日から開始  
▶ 「iPhone 16e」と専用プラン「グリーン plus ♥ Ai」を5月23日より取扱開始  
▶ YouTubeチャンネル登録者数28万人の金運師 たかみーとのコラボモバイル「たかみーモバイル」の提供を5月27日から開始  
▶ 格安SIMの新料金プラン「グリーンプラン」を6月10日から提供開始  
▶ 株式会社フィナンシェとコラボ第三弾として、「MetaKozo MOBILE」の提供を6月25日から開始  
▶ 元プロ野球選手のデーブ太久保氏とのコラボモバイル「DAVE MOBILE」が7月1日に誕生  
▶ Dstyle group.とエックスモバイル株式会社がコラボ「Dstyle MOBILE」の提供を8月13日から開始  
▶ ミュゼプラチナムとコラボ「ミュゼモバイル」を8月13日から開始  
▶ 「AVA.Inc.」とコラボ、ライフスタイル支援“自己投資型モバイル”「VENUS MOBILE」の提供を8月20日から開始  
▶ プロゲーミングチーム「Crazy Raccoon」とのコラボモバイル「CR MOBILE」を8月25日から提供開始  
▶ X-Bankとコラボ、毎月の通信料金のポイントを「ビットコイン交換券」にできる、「BTCモバイル」を8月27日から開始  
▶ 株式会社フィナンシェとコラボ第四弾として、「Cool Girl モバイル」の提供を8月27日から開始  
▶ 『BTCモバイル』キャンペーン延長・料金改定・新LPサイト10月15日から公開  
▶ 『ナポリの窯』取締役・Youtuber ヒカル氏、サムライパートナーズCEO入江氏が就任 11月18日発表  
▶ ユーザーの『挑戦』の背中を押す、俳優・伊原剛志氏のコラボモバイル「ChalleMO」がスタート！  
▶ 「エックスモバイル × 井川意高」コラボモバイルサービス、12月14日から本申し込みを開始
- **2026** ▶ トークンプラットフォーム「FiNANCiE」と連携し、「RTPモバイル」を1月27日から提供開始  
▶ 通信費の“常識”を覆す。エックスモバイル、5分かけ放題付きグリーンプランで半年間「実質0円」キャンペーンを開始  
▶ 東村山市との連携協定により、全国初の通信サービス「たのしむらやまモバイル」を、令和8年3月より提供開始

# MVNO とは

MVNO（仮想移動体通信事業者）は、大手キャリア（MNO）が持つ通信回線を借りて、独自の料金プランやサービスを提供する通信事業者のことです。MNO（移動体通信事業者）は、自社で基地局や通信設備を所有し、直接サービスを提供するドコモ・au・ソフトバンク・楽天モバイルなどの大手キャリアを指します。

MVNO は、通信設備を持たない分、コストを抑えた低価格なプランを提供できるのがもともとの特徴。最近ではMNO にはない柔軟なサービスも増えています。通信品質は MNO とほぼ同じながら、よりお得に利用できるため、賢い選択肢として注目されていましたが、MNO もWEB でのサービスプランを中心に、低価格のブランドを展開。MVNO のサービスは強みを問われています。

MVNO の強みを活かしたエックスモバイルは、柔軟な料金プランや付加価値の設計でドン・キホーテのPPIH、HORIE MOBILE といった強いブランドとのコラボにより唯一無二のポジションを確立。



## エックスモバイルの通信サービス



X MOBILE

つながるんだ。  
違いあがるために。

マイページ メニュー

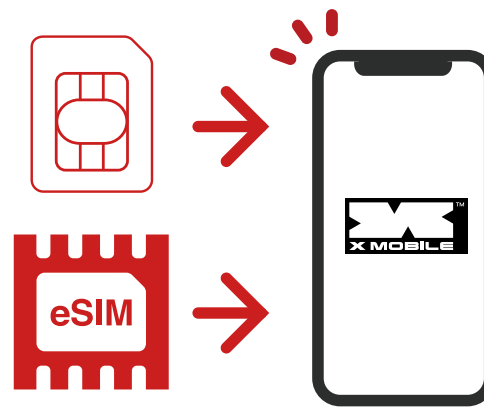
グリーンプラン  
半年間  
1GB  
5分  
カケホ  
**無料**  
3GB以上も 毎月500円引き

キャンペーン期間  
2026.03.31まで

イマ**無料**で申込み

eSIMなら、**即日** 使える

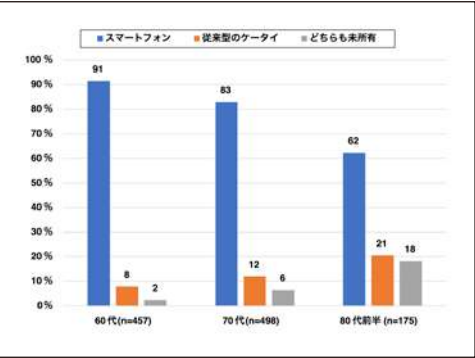
〈音声通話〉



〈データ通信〉



# 社会貢献とサステナビリティ／顧客に寄り添うエックスモバイルが支持されてきた背景



70代のスマホ所有率  
さらに増加し  
**8割を超える**



モバイル社会研究所 2024.3.18  
<https://www.moba-ken.jp/project/seniors/seniors20240318.html>

**サイバーセキュリティ人材の育成**

- NICTのナショナルサイバートレーニングセンターを通じたサイバーセキュリティ人材育成の取組

**【ICT利活用促進】**

社会・経済的課題の解決につながるICT利活用の推進

- ローカル5Gの推進、テレワークの普及促進、教育・医療等におけるICT利活用の推進

誰もがICTによる利便性を享受できる環境の整備

- 年齢や障害によるデジタルデバイドを解消し「誰一人取り残さない」デジタル化に向けた取り組み（促進支援等）、ICT活用のためのリテラシー向上に向けた検討・取組等を推進

**【ICT技術政策】**

Beyond 5Gに向けた研究開発と実証、国際標準化

- 次世代情報通信インフラBeyond 5G（6G）の実現に向けて、新たな基金を活用し、我が国をリードする研究開発を強力に推進するとともに、産官学の連携によるBeyond 5G（6G）の実現を目指す

**【ICT国際戦略】**

我が国のICT分野における国際競争力強化と世界の社会課題解決への貢献

- 我が国の国際競争力強化と世界的な課題解決への貢献のため、デジタルインフラ等の海外（日米、日欧、QUAD、G7、IGF等）等を推進

【総務省によるICT利活用の促進】

**誰一人取り残さない  
デジタル化**



令和5年 情報通信に関する現状報告の概要  
[https://www.soumu.go.jp/main\\_content/000889957.pdf](https://www.soumu.go.jp/main_content/000889957.pdf)



ドコモ2025年度までに  
全国約2300店舗の  
**約3割を削減**



日本経済新聞 2022.5.19  
<https://www.nikkei.com/article/DGXZQOUC179FG0X10C22A5000000/>



スマホ使い方相談  
大手各社有料に



産経新聞 2024.10.10  
<https://www.sankei.com/article/20241010-M47W3KX2PNJQDD75OH3C7URKB8Y/>

寄り添うビジネスで、  
社会の課題を解決している背景が、エックスモバイルの強み



## FC が社会から求められている事業展開



地域インフラとして、高齢化・リテラシー格差への寄り添う  
対面サービスを起点に、様々なビジネスにつなぐ展開も

今、FC加盟店に販売の追い風が。  
新ブランド・新サービスの展開で  
ユーザー回線を拡大中！



全国の販売営業網 × 営業力

セールス

WEB・インフルエンサー・PR

マーケティング

コラボモバイル・付加価値実績

企画力

大手キャリアや他社MVNOではできない、  
コラボモバイルが大ヒット、次々と新リリース！



# コラボ事例一覧①

## マジモバ

コラボ先：PPIH様  
リリース：2024.9.13  
ジャンル：小売り  
プライス：700円～  
特典：USCカード連携P 5倍  
          今月のおこり 他

<https://www.donki.com/majimoba/>



## D-LabWiFi/SIM

コラボ先：メンタリストDaiGo様  
リリース：2023.2.24  
ジャンル：学び、保護ネコ活動  
プライス：2,150円～  
特典：保護ネコ活動への参加  
          通信料の寄付 等

<https://xmobile.ne.jp/d-labwifi/>



## ベルモバ

コラボ先：ベルク様  
リリース：2025.3.3  
ジャンル：小売り  
プライス：900円～  
特典：毎月の利用料の  
          5%をP進呈

<https://www.belc.jp/service/belmoba>



## 幻冬舎 MOBILE

コラボ先：株式会社幻冬舎様  
リリース：2023.11.12  
ジャンル：出版、マスコミ  
プライス：3,500円～19,930円  
特典：見城徹の限定動画配信  
          オフ会参加権  
          雑誌「GOETHE」が読める  
          「幻冬舎大学」ご招待 等

<https://xmobile.ne.jp/gentosha-mobile/>



## ハピモバ

コラボ先：SACHI TAKEKOSHI様  
リリース：2025.2.20  
ジャンル：インフルエンサー  
プライス：1,100円～  
特典：SACHI TAKEKOSHI  
          デジタルカレンダー

<https://xmobile.ne.jp/happy/>



## HORIE MOBILE

コラボ先：堀江貴文様  
リリース：2023.3.16  
ジャンル：ビジネス  
プライス：2,755円～  
特典：堀江貴文  
          有料コンテンツ 他

<https://horiemobile.jp>



## Tackle Berry mobile

コラボ先：株式会社タックルベリー様  
リリース：2024.2.27  
ジャンル：ホビー／釣り  
プライス：900円～  
特典：買取金額20%アップ！  
          増割会員 ゴールド！  
          永久ゴールド！  
          神奈川FD抽選応募権

<https://www.tackleberry.co.jp/tbmobile/>



## クリモバ

コラボ先：株式会社フィナンシェ様  
リリース：2025.2.16  
ジャンル：トークン  
プライス：980円～  
特典：すべてのプランで  
          10%トークン還元

<https://cryptoninja-mobile.com>



## REDX MOBILE

コラボ先：TEG株式会社様  
リリース：2025.4.1  
ジャンル：トークン  
プライス：580円～  
特典：使用した携帯料金の  
          10%トークン還元

<https://xmobile.ne.jp/redx-mobile/>



## コラボ事例一覧② ※2026年3月現在

### たかみーモバイル

コラボ先：金運師 たかみー様  
リリース：2025.5.27  
ジャンル：インフルエンサー  
プライス：980円～  
特典：金運が目覚める  
12の契約特典  
+ 追加オプショ

<https://xmobile.ne.jp/takamy/>



### MetaKozo MOBILE

コラボ先：株式会社フィナンシェ様  
リリース：2025.6.25  
ジャンル：トークン  
プライス：980円～  
特典：すべてのプランで  
10%トークン還元

<https://financie.jp/campaign/tokenplus/mobile/metakozo/index.html>



### DAVE MOBILE

コラボ先：デーブ大久保様  
リリース：2025.6.27  
ジャンル：アスリート  
プライス：980円～  
特典：後進育成のための指導、  
寄付・支援、語録の配布、  
焼き肉店の優待・割引

<https://xmobile.ne.jp/dave-mobile/>



### Dstyle MOBILE

コラボ先：  
株式会社Dstyleホールディングス様  
リリース：2025.7.1  
ジャンル：ライフスタイル・健康  
プライス：1,078円～

プレスリリース：  
<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000135.000135260.html>



### AVA MOBILE

コラボ先：AVA Inc様  
リリース：2025.8.13  
ジャンル：美容 / 投資  
特典：月6000ポイント進呈  
オンラインサロン  
無料招待、参加 / 視聴  
月1回高級サロン利用  
美容機器体験 他

<https://ava.jp.net>



### MUSEE MOBILE

コラボ先：  
ミュゼ・メディア・HD株式会社様  
リリース：2025.8.13  
ジャンル：美容  
プライス：650円～  
特典：全身脱毛1回をセット

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000041.000044580.html>



### SHINGO MOBILE

コラボ先：片山 晋呉様  
リリース：2025.5.20  
ジャンル：プロゴルファー  
プライス：980円～  
特典：ゴルフ業界・後進育成の  
寄付・支援／ゴルフノウ  
ハウの配信／イベントや  
プレゼントの抽選

<https://xmobile.ne.jp/45golf-mobile/>



### レリモバ

コラボ先：株式会社フィナンシェ様  
リリース：2025.5.21  
ジャンル：トークン  
プライス：980円～  
特典：すべてのプランで  
10%トークン還元  
NFTアートが毎月届く

<https://mobile.relic-v.com>



### CR MOBILE

コラボ先：プロゲーミングチーム  
「Crazy Raccoon」様  
リリース：2025.8.20  
ジャンル：eスポーツ  
プライス：500円～  
特典：イベント会場にて限定  
デザインのオリジナル  
SIMカードを配布

[https://onlinestore.xmobile.ne.jp/x/step\\_plan/cr](https://onlinestore.xmobile.ne.jp/x/step_plan/cr)



## コラボ事例一覧③ ※2026 年 3 月現在

### BTC MOBILE

コラボ先：X-Bank  
リリース：2025.8.24  
ジャンル：暗号資産  
プライス：2500円～  
特典：通信料金に応じて  
ポイントが貯まる  
BTC購入用交換券に  
交換可能 等

[https://onlinestore.xmobile.ne.jp/x/step\\_plan/btc](https://onlinestore.xmobile.ne.jp/x/step_plan/btc)



### Cool Girl モバイル

コラボ先：株式会社フィナンシェ様  
リリース：2025.8.27  
ジャンル：トークン  
プライス：980円～  
特典：月々のご利用料金に  
応じて10%相当の  
トークンが自動的に  
還元 等

[https://financie.jp/campaign/token\\_plus/mobile/coolgirl/index.html](https://financie.jp/campaign/token_plus/mobile/coolgirl/index.html)



### ChalleMO #チャレモ

コラボ先：伊原剛志様  
リリース：2025.12.1  
ジャンル：俳優  
特典：サインボード  
オリジナルYouTubeカード  
デザイン手ぬぐい

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000049.000044580.html>



### 井川MOBILE

コラボ先：井川意高様  
リリース：2025.12.14  
ジャンル：作家・インフルエンサー  
プライス：990円～  
特典：壁紙プレゼント  
「AI井川」定額提供

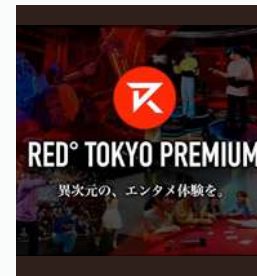
<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000050.000044580.html>



### RED TOKYO PREMIUM MOBILE

コラボ先：株式会社フィナンシェ様  
リリース：2026.1.27  
ジャンル：トークン  
プライス：980円～  
特典：RED TOKYO TOWERの  
デイリーチケット他

[https://financie.jp/campaign/token\\_plus/mobile/red\\_tokyo\\_premium/index.html](https://financie.jp/campaign/token_plus/mobile/red_tokyo_premium/index.html)



### たのしむらやまモバイル

コラボ先：東村山市  
エネックス株式会社様  
リリース：2026.2.10  
ジャンル：地域支援  
プライス：880円～  
プレスリリース：

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000055.000044580.html>



マジカアプリ会員なら  
**マジモバ** で2024年10月31日

1day/**1,626**件

申込を達成



地上波のニュース・  
情報番組等で大きく報道



Powered by



# FC 事業の出店形態

## 公式 SHOP

X-mboile公式店舗として出店



公式店舗専任のスタッフが常駐。

### 〈開店資金〉

- ・敷金、保証金 約 60 万円
- ・内装工事費 約 150 万円
- ・什器備品 約 50 万円
- ・在庫 50 万円

### 〈開業スケジュール〉

- ・加盟から 2～3 ヶ月

### 《メリット》

地元で開業が可能！定休日、営業時間が自由に決められる。

### 《デメリット》

初期段階では集客が課題となる。

## 取扱店

今の店舗に商材として追加



他事業運営店舗にて  
エクスモバイルサービスも取り扱い。  
(来店スペース有)

### 〈開店資金〉

- ・内装工事費  
エクスモバイルの販売  
コーナーを設置 約 80 万円
- ・什器備品 0 万円
- ・在庫 50 万円

### 〈開業スケジュール〉

- ・加盟から 1～2 ヶ月

### 《メリット》

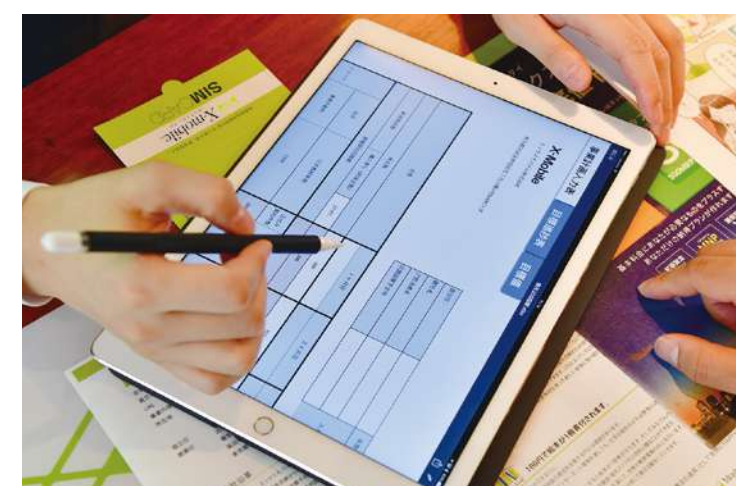
すぐに始められる。内装工事費などの負担が少ない。

### 《デメリット》

業種により、併設不可の場合もあり。

## 無店舗代理店

無店舗での開業



エクスモバイルサービスの  
受付を行う営業スタッフ駐在。  
(来店スペース無)

### 〈開店資金〉

- ・内装工事費  
エクスモバイルの販売  
コーナーを設置 約 80 万円
- ・什器備品 0 万円
- ・在庫 50 万円

### 〈開業スケジュール〉

- ・加盟から 1～2 ヶ月

### 《メリット》

固定費が不要！！  
すぐに始められる！

### 《課題》

スタート段階では営業活動が必須！

# 加盟プラン

システム管理費用

／ロイヤリティーなし／

| 加盟金   | システム管理料    |      |
|-------|------------|------|
| 500万円 | 公式 SHOP    | 10万円 |
|       | 取扱店 無店舗代理店 | 5万円  |

# 出店形態ごとの費用一覧

| 契約タイプ                  |           | 公式SHOP                                                                                                                                                        | 取扱店(併売店) | 無店舗代理店 |
|------------------------|-----------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|--------|
| 契約条件                   |           | 法人                                                                                                                                                            |          |        |
| 加盟金(税別)                |           | 5,000,000 円                                                                                                                                                   |          |        |
| 月額コスト(税別)<br>〈システム管理料〉 |           | 100,000 円                                                                                                                                                     | 50,000 円 |        |
| 必要書類                   | 加盟時       | <ul style="list-style-type: none"><li>・ 法人登記簿謄本（3ヶ月以内のもの）</li><li>・ 代表者の住民票（3ヶ月以内のもの）</li><li>・ 代表者の写真入りの証明書（免許証又は住基カードの写し）</li><li>・ 実質的支配者申請書（※2）</li></ul> |          |        |
|                        | 加盟<br>出店時 | <ul style="list-style-type: none"><li>・ 店舗設置申請書</li><li>・ 古物商許可証<br/>(中古端末買取事業を行う加盟店様に限る)</li></ul>                                                           | —        |        |

※1. フランチャイズ加盟金は店舗出店毎に発生致します。

※2. 実質的支配者に該当される方がいらっしゃる場合、実質的支配者について以下の書類の提出をお願いいたします。

①実質的支配者が個人の場合：住民票（3ヶ月以内のもの）、写真入りの証明書（免許証又は住基カードの写し）、身分証明書（住民票所在地の役所発行のもの）

②実質的支配者が法人の場合：法人登記簿謄本（3ヶ月以内のもの）、代表者の住民票（3ヶ月以内のもの）、代表者の写真入りの証明書（免許証又は住基カードの写し）、身分証明書（住民票所在地の役所発行のもの）

# 取扱商材について

## A メイン商材

◎通信サービス / 端末



iPhone16e



◎コラボモバイル<一例>



クリプトニンジャモバイル

## B サブ商材

◎中古スマホの  
買い取り・販売



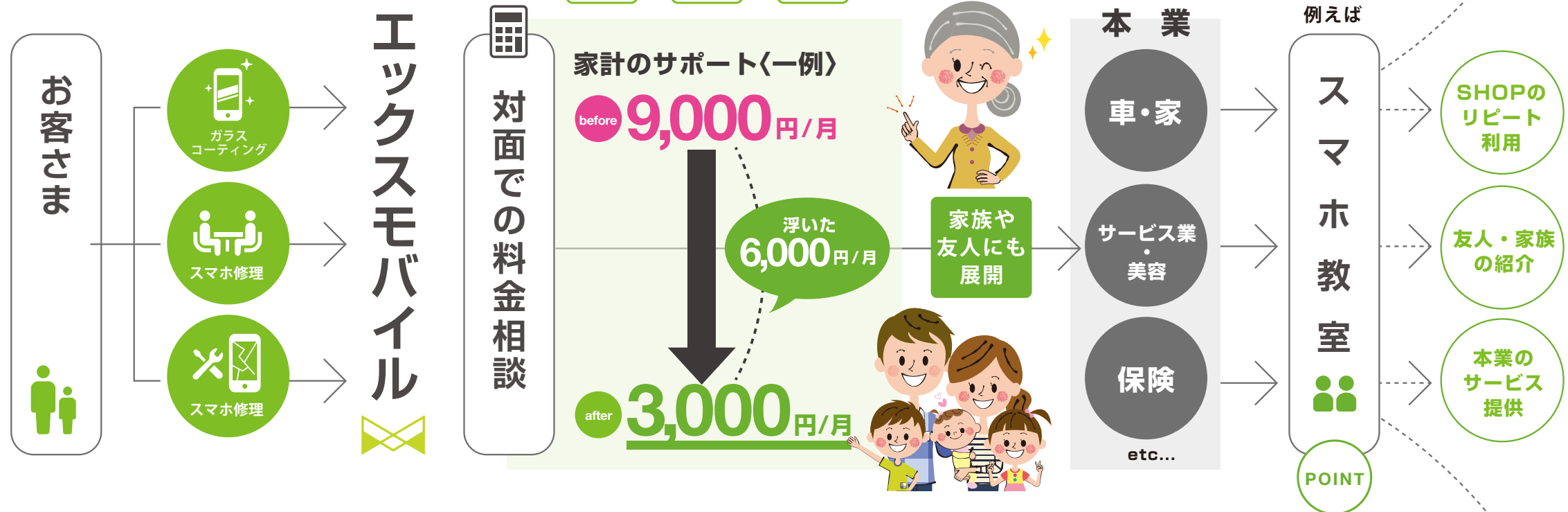
◎スマホ修理 / ガラスコーティング



公式 SHOP はエックスモバイルで取扱う商材全てのお取扱いが可能です

# 収益モデルについて

## A メイン商材



通信は、  
電気・ガス・水道のように  
永続的に必要な暮らしのインフラであり  
さらに、一人ひとりに必要なものだから  
対面での関係構築をフロントサービスに  
本業など様々なビジネスの接点に活用できる  
大きな可能性を秘めています

# 収益モデルについて **B** サブ商材

## 1. 中古スマホの買取・販売



来店や  
乗り換え  
の動機に

実 例  
月間売上

五泉店 **70万円以上**

豊岡店 **30万円以上**

## 2. 修理サービス



○月間件数:300件

売上単価:10,000円  
(月間売上:500,000円)

粗利単価:7,000円  
(350,000円)



実 例  
月間売上

**300万円以上**



## 3. ガラスコーティング



特典等への  
活用や顧客  
単価アップに

実 例  
平均受注件数

**40~50件**

平均売上

**10~13万円**

## インセンティブについて \_1

1 回線ごとの  
ショットインセンティブ

新規回線

**10,000円**

MNP

**15,000円**

+

業界  
最大級

永続的に発生する  
継続インセンティブ

公式 SHOP

取扱店

無店舗代理店

**15%**

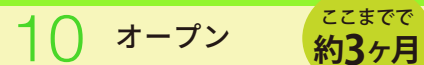
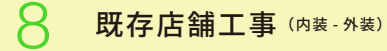
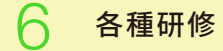
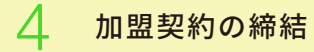
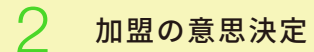
公式 SHOP のみ

**支援金制度あり**

## 加盟後のサポート体制についての詳細

公式 S H O P

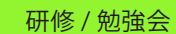
**併売店／取扱代理店／無店舗代理店**

[illegible]

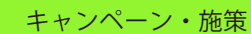
## 店舖營業・顧客開拓開始



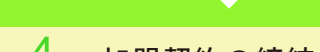
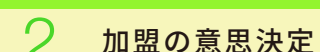
## 動画メルマガ・店舗視察



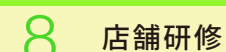
## コミュニティ



商品開発・販促支援



\*研修終了後、無店舗代理店は  
営業活動を開始していただけます



## 店舖營業・顧客開拓開始





担当者とチャットする

12.20

## 回線紹介レポート

## 加盟後のサポートや加盟店の交流も万全

店長会議



社長の動画メルマガ



勉強会



年間表彰式



## 加盟店の実例紹介

地域に密着した営業、紹介活動、チラシ、フリーペーパーなどで、地域のシェアを獲得している FC 先輩加盟店



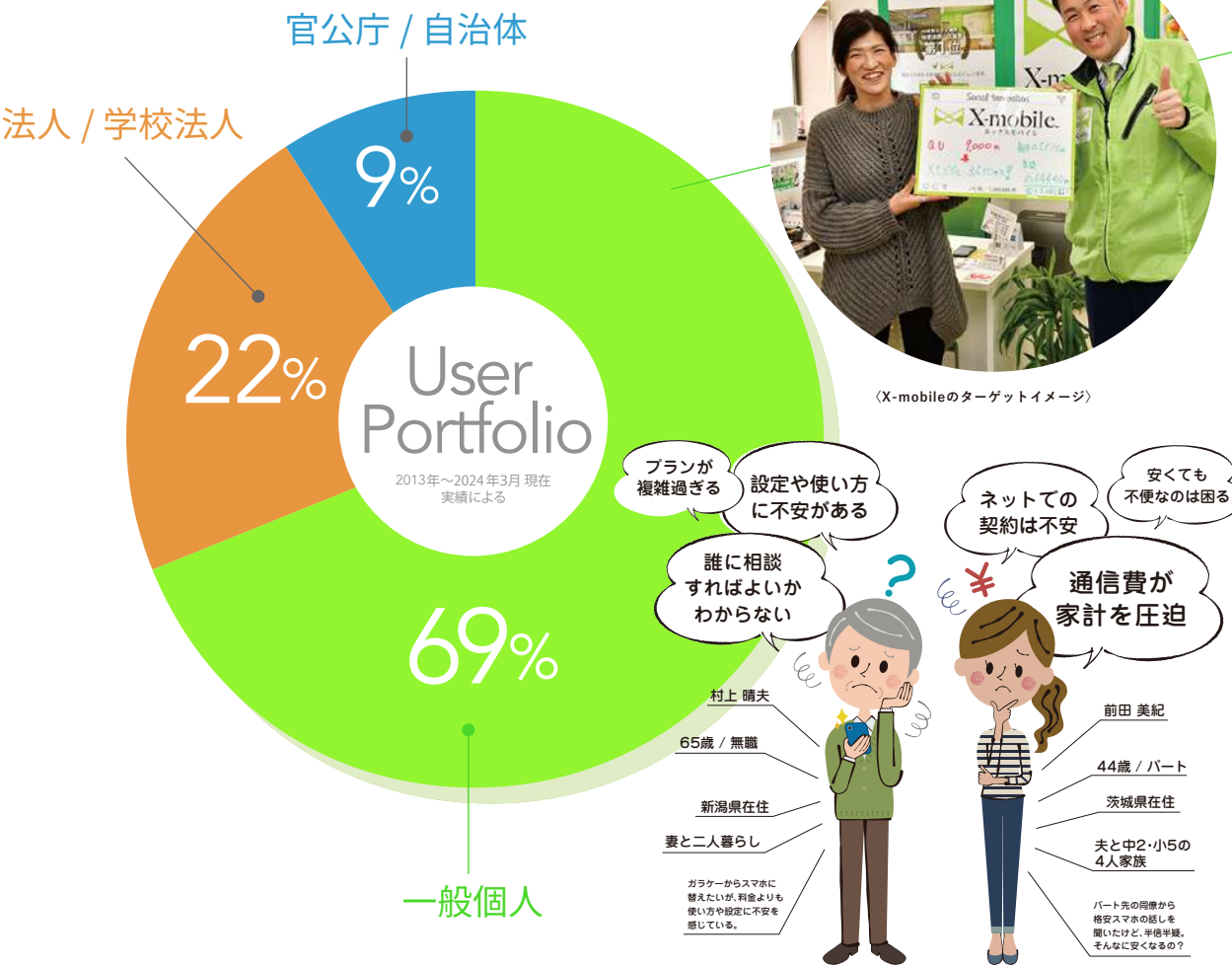
エックスモバイル豊岡店

**契約数：4,400 回線**

○兵庫県豊岡市：人口 80,000 人

人口の約**5%**がユーザー

# X-mobile に乗り換えたお客さまの声 (n=500)



質問: ① 料金の変化 ② 今まで変えなかった理由 ③ X-mobileの決め手 ④ 良かった点

## ① 乗換え前の料金と乗換え後の料金



## ② なぜ今まで乗換えなかったか？

- 1位 めんどくさいから
- 2位 知らなかった・分からなかった
- 3位 違約金がかかる

## ③ 契約の決め手

- 1位 安くなるから
- 2位 実店舗があるから
- 3位 知人からの紹介

## ④ 乗換えて良かった点

- 1位 店舗で相談できる
- 2位 月々の支払いが減った
- 3位 安くなってエリアが広がった

福岡県田川郡 主婦 / 23歳 女性

- ① 月額13,000円 ▶ 月額3,630円
- ② 必要性を感じていなかった。子どもが成長するにつれて家計を見直そうと思った。
- ③ サポートしてもらえる店舗がある事を知ったから。料金体系がわかりやすかった。
- ④ 月額が大幅に安くなった。新しいiPhoneへのデータ引き継ぎを手伝ってもらえた。

大阪府和泉市 会社員 / 35歳 男性

- ① 月額9,500円 ▶ 月額2,730円
- ② 電波状況が不安だった。
- ③ 実際にYouTube等で速度を見せてくれて、遅くなく問題なかったので乗り換えた。
- ④ SIMロック解除など、分からないことも全てやって頂き、今まで通り使い携帯料金も安くなったので満足している。

新潟県五泉市 接客業 / 30歳 女性

- ① 月額11,000円 ▶ 月額2,730円
- ② 格安SIMは、なんか抵抗がありました。通信速度も遅くなるのかなと思っていたので。
- ③ 料金相談したら、auより安くなったので。
- ④ ほんとに安くなるのか半信半疑だったけど、実際安くなったので、驚いています。

香川県木田郡三木町 建築業 / 63歳 男性

- ① 月額6,000円 ▶ 月額2,730円
- ② 興味はあったが店舗がなくインターネットでの契約に不安があった。
- ③ 店舗があるのとスマホ全体の悩みを聞いてくれるところ。
- ④ まず通信費が安くなったこと。店舗があるのでスマホの使い方等に迷ったら相談できた事。

富山県富山市 オペレーター / 40歳 女性

- ① 月額9,000円 ▶ 月額3,780円
- ② 楽天モバイルが気になってはいたが、iPhoneが使えないと知り、乗換えるのを先延ばしにしていた。格安スマホ自体気になってはいた。
- ③ 今の料金より安くなるから。更新月だったから。
- ④ 特に不具合なく使えている。友人が楽天モバイルで速度を比べるとエックスモバイルの方が早くて換えて良かったと思う。

北海道札幌市 管理職 / 43歳 男性

- ① 月額8,000円 ▶ 月額4,300円
- ② よくわからなかったから。通話品質等で劣っていたから。
- ③ ドコモ回線を使ってるから、通話品質が良い。安くなるから。
- ④ カケホーダイを利用してるが、面倒くさい。たまに普通にかけた料金が発生するのが嫌。



## サブ商材のみの加盟について



スマホ修理

# X-repair

エックスリペア

スマホ修理 / ガラスコーティングのみを  
取り扱う加盟も受け付けております。

詳しくはお問い合わせください



加盟金

15万円

# FC加盟してよかったポイント

①～⑥

加盟  
オーナーに  
聞きました

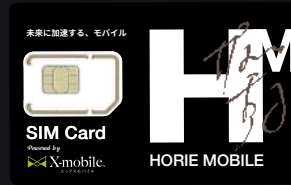
# FC加盟してよかったポイント



①回線獲得・売上の上位店舗の表彰がモチベーションに

# コラボモバイルを 取扱可能

## YouTubeやSNSからの 集客性が高い



## ② コラボマーケティングで拡散、FC店舗に送客も



加盟  
オーナーに  
聞きました

## FC加盟してよかったポイント

③ **出店サポート** 出店まで担当者が相談・アドバイスのサポートを行います

④ **本部広告** 年間3～5億規模〈ホリエモン / ドン・キホーテ / コラボ商品 他〉

⑤ **スマホ修理研修完備** 総務省の認可を受けていない修理ショップが多い中  
エックスモバイルでは総務省登録修理業者として認可されています

⑥ **本部サポート** ・全国規模のリモート勉強会やリアル勉強会  
・異業種から参入しやすい研修制度やサポートデスク完備で毎日サポート

③～⑥ 地域に根ざした出店・販売戦略をサポート

# TOPIC 2026 **<NEW>**

# 2026 03.03



## 「まんが日本昔ばなし」

## 公式サイト公開 愛企画センター

こんな時代だからこそ、日本がゆっくりと育んできた大切な文化を、未来へつなげるために。

この度、「まんが日本昔ばなし」は、令和の時代に作品を届け直すべく、

公式サイトを正式に開設いたしました。

【公式サイト URL】 <https://onceuponatime.co.jp/>

PR TIMES プレスリリース <https://prtimes.jp/main/html/rd/p/0000000005.000178148.html>

『まんが日本昔ばなし』の  
IP/知的財産は、  
株式会社愛企画センター／  
株式会社愛プロが  
管理しています。

株式会社愛企画センター  
PR TIMES プレスリリース



株式会社アニマックスブロードキャスト・ジャパン

世代を超えて語り継ぎたい名作「まんが日本昔ばなし」が令和によりがえる！  
2026年3月20日（金・祝）からキッズステーションにて放送を開始

株式会社アニマックスブロードキャスト・ジャパン

2026年2月12日 12時00分



株式会社アニマックスブロードキャスト・ジャパン（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：滝山 正夫）が運営することも、アニメ専門チャンネル「キッズステーション」は時を超えて様々な世代や親子に愛されてきた『まんが日本昔ばなし』を2026年3月20日（金）から放送を開始します。

株式会社アニマックスブロードキャスト・ジャパン  
PR TIMES プレスリリース

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/0000000561.000003633.html>



# 2026 02.19



## X GROUP\_ナポリの窯

## NontitleHに登場

毎週木曜19時プレミア配信

ナポリの窯登場回

第4話【本戦開幕】いきなりディベート！マジでキレそう・・・！！（ヒカル VS ひろゆき）

<https://www.youtube.com/watch?v=0FC78jHHugo&t=24s>



### NontitleH

毎週木曜19時プレミア配信

#### Nontitleチャンネル

@nontitle8964・チャンネル登録者数 56.4万人・103本の動画

Nontitle

唯一無二のビジネスを学ぶ事のできるリアリティーショーです！まだ世に無いビシ...さらに表示

[instagram.com/nontitle.official](https://www.instagram.com/nontitle.official)、他2件のリンク

チャンネル登録

ホーム 動画 ライブ 再生リスト 投稿

動画



第4話【本戦開幕】いきなりディベート！マジでキレそ...

Nontitleチャンネル、他2チャン  
21万 回視聴・3 時間前

第3話【勝負論】向こうがズルい事しなければ勝ちます...

Nontitleチャンネル、他2チャン  
110万 回視聴・7 日前

第2話「は？これ邪魔するなら運営が邪魔したって事に...

Nontitleチャンネル、他2チャン  
127万 回視聴・2 週間前

第1話「どっちが経営者として優れてるのか決めましょ...

Nontitleチャンネル、他2チャン  
191万 回視聴・3 週間前

#### Nontitleチャンネル

@nontitle8964・チャンネル登録者数 56.5万人・103本の動画

Nontitle

唯一無二のビジネスを学ぶ事のできるリアリティーショーです！



X MOBILE™

# 2026 02.10



## 全国初・自治体連携型モバイル 「たのしむらやまモバイル」始動

東村山市から、日本の通信を変える「革命」を

東村山市公式HP

<https://www.city.higashimurayama.tokyo.jp/shisei/keikaku/bunya/shisei/citypromotion/cptorikumi/mobie20260210.html>



PR TIMES プレスリリース

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000055.000044580.html>



PR TIMES プレスリリースを受信 企業登録申請 ログイン

Top | テクノロジー | モバイル | アプリ | エンタメ | ビューティー | ファッション | ライフスタイル | ビジネス | ...

### 通信で、地域の未来を変える。全国初・自治体連携型モバイルサービス「たのしむらやまモバイル」始動

～通信の力で、地域の暮らしをもっとたのしく、もっと便利に。東村山から全国へ～

エックスモバイル 2026年2月5日 13時20分

エックスモバイル株式会社（所在：東京都港区／代表取締役：木野 将徳、以下「エックスモバイル」）は、東村山市およびエネックス株式会社と連携協定を締結し、自治体と民間事業者が協働して提供する全国初の通信サービス「たのしむらやまモバイル」を、令和8年3月より提供開始いたします。なお、これに先立ち、令和8年2月10日より先行申込の受付を開始いたします。

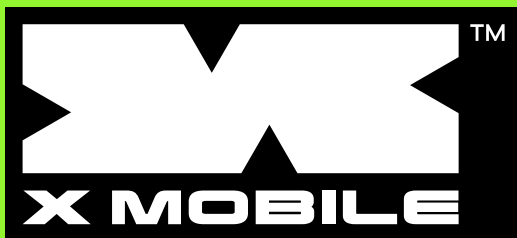
以下の日時に記者会見を開催します。

■記者会見日時  
令和8年2月10日（火）16時～17時  
場所：東村山市役所 いきいきプラザ3階 マルチメディアホール

■事業概要  
・サービス名称：たのしむらやまモバイル



# 2026



## 通信費の“常識”を覆す。 5分かけ放題付き グリーンプランで半年間 「実質0円」キャンペーンを開始

～1GB+5分かけ放題が半年無料。物価高騰下で進む「固定費の見直し」を支援～

2026年1月30日

《春のスタートは、通信料0<sup>円</sup>から》

グリーンプラン

半年間

eSIMなら、**即日**使える

1GB

5分  
かけホ

無料

3GB以上も 毎月500円引き

キャンペーン期間 2026.03.31まで



PR TIMES プレスリリース

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000054.000044580.html>



**TOPIC 2024 ~**

# 2024

流通革命



PPIH  
Pan Pacific International Holdings



モバイル革命



## 事業提携記者発表 2024.9.12

創業11年、2024年は  
エックスモバイルにとって  
ターニングポイントの年に

地上波のニュース・  
情報番組等で大きく報道



# 2025

1月15日付けで子会社に

## エックスモバイル 「ナポリの窯」を傘下に 店舗でスマホ顧客獲得

※日経新聞朝刊記事・見出より引用

## 「つなぐ」の力で社会をよりよくかえていく モバイル通信とM&Aが切り拓く未来へ

ストロベリーコーンズの経営者・役員との交流があったご縁から、2025年1月15日(水)、株式会社ストロベリーコーンズとエックスモバイル株式会社は、ストロベリーコーンズの事業承継を発表。ナポリの窯をはじめとする、ピザ等の宅配事業やレストラン事業にエックスモバイルの通信事業をはじめ、著名人や企業をつなぐことでセールス・マーケティング・企画力を発揮、業界と社会に革新を生み出す新しいビジネスモデルの創出や事業展開を目指します。

PR TIMES プレスリリース・ニュースリリース配信サービスのPR TIMES

プレスリリースを受信 企業登録申請 ログイン

Top | テクノロジー | モバイル | アプリ | エンタメ | ビューティー | ファッション | ライフスタイル | ビジネス | グルメ | スポーツ

エックスモバイル株式会社

会社概要 プレスリリース フォロー

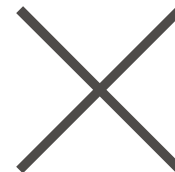
エックスモバイル、宅配ピザの「ストロベリーコーンズ」や「ナポリの窯」を展開するいちごホールディングスを子会社化

宅配ピザのネットワークを活用した携帯販売、加入者限定の優待などの相乗効果を創出

エックスモバイル 2025年1月30日 10時10分

35

エックスモバイル株式会社（所在：東京都港区 代表取締役：木野 将徳、以下：エックスモバイル）は、宅配ピザチェーンの「ストロベリーコーンズ」や「ナポリの窯」を展開する株式会社いちごホールディングス（本社：宮城県仙台市、以下：いちごホールディングス）の1月に株式の過半数を取得し、子会社化しました。



## モバイル通信 × 事業承継で新たなステージへ

### ■株式会社いちごホールディングス

設立 1983年10月

資本金 1億円

本社所在地

宮城県仙台市青葉区中央 2-2-15 SC 中央ビル

従業員数 1,096名（グループ合計）

グループ会社 株式会社ストロベリーコーンズ

### ■株式会社ストロベリーコーンズ

所在地 仙台本社

〒980-0021

宮城県仙台市青葉区中央 2-2-15 SC 中央ビル

研修センター

〒984-0061

仙台市若林区南鍛冶町 90

URL <https://www.strawberrycones.com>

代表者 代表取締役 木野 将徳

社員数 1,008名（2022年11月現在）

事業内容 フランチャイズチェーン本部事業 /  
ピザ等宅配事業 / レストラン事業

加盟団体

一般社団法人 日本フランチャイズチェーン協会正会員

一般社団法人 日本フードサービス協会正会員

全日本デリバリー業安全運転協議会賛助会員

2025.11.18 更新

PR TIMES プレスリリース

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000017.000044580.html>



# 2025

3月3日よりサービス開始

関東エリア流通革命



モバイル革命



格安SIMとモバイルWi-Fi「ベルモバ」を提供

”Better Life with Community(地域社会の人々により充実した生活を)”をコンセプトにスーパーマーケットが通信費の見直しに乗り出します。

## 新しいベルクがはじまります

### 毎月の通信費が ベルクのポイントに！



スマホ代やWi-Fi代を見直してお得を貯めよう！

〇公式サイト：

<https://www.belc.jp/service/belmoba>



〇プレスリリース：

[https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000050.000106383.htm](https://prt看mes.jp/main/html/rd/p/000000050.000106383.htm)



2025年3月3日12時00分 プレスリリースより

### 利用者には毎月ポイント還元、コツコツお得が貯まる！

株式会社ベルク（所在地：埼玉県鶴ヶ島市、代表取締役社長 原島一誠、以下ベルク）は、エックスモバイル株式会社（本社：東京都、代表取締役：木野将徳、以下エックスモバイル）と提携し、格安SIMとモバイルWi-Fiの「ベルモバ」の提供を開始いたします。ベルモバ利用者には、毎月の利用料金の一部をベルクカードポイントで還元。スマホを使っているだけでコツコツお得が貯まる、ベルクを普段使いしている方に向けた新サービスです。

〇プライス：

| ベルモバSIMプラン                 |                              |                              |                              | ベルモバWiFiプラン                             |
|----------------------------|------------------------------|------------------------------|------------------------------|-----------------------------------------|
| 3GB                        | 10GB                         | 20GB                         | 50GB                         | 月間990GB                                 |
| 900 <small>(税別)円/月</small> | 1,580 <small>(税別)円/月</small> | 1,980 <small>(税別)円/月</small> | 3,480 <small>(税別)円/月</small> | 3,800 <small>(税別)円/月</small><br>端末代実質無料 |



〇特典内容：毎月の利用料の5%分をベルクポイントで進呈



# 2025

5月1日付けでグループ傘下に

## 抗菌バスケット事業とMVNO事業の融合

ネットワークインフラと豊富な情報発信力を武器に事業を推進

エックスモバイル株式会社は株式会社サンリツの株式51%を取得し、同社をグループ傘下に。

また同時に、エックスモバイル株式会社 代表取締役の木野将徳が、サンリツの取締役会長に就任しました。

エックスモバイルの豊富なオンラインチャネル(公式HP、SNSなど)を活用し、

長年にわたり多くのお客様から信頼を得ております

サンリツの「抗菌バスケット」ブランドの製品力と技術力を広く発信。

グループ全体で統一されたブランド戦略により、消費者への信頼度向上を図ります。



sanritsu inc.

## グループシナジーによる新たな価値創出

### ■株式会社サンリツ

本社

〒491-0373

愛知県一宮市萩原町高松字東郷裏 22

<https://sanritu.co.jp>

<https://threeconcept-products.com>

サンリツ第3倉庫

〒491-0372

愛知県一宮市萩原町滝字内田21

サンリツ提携工場

青島潤宇工艺品有限公司

中国山东省青島平度市广州路9号

事業内容

手編み抗菌素材バスケット

「kleane キレーネ」シリーズの開発・販売

抗菌製品の企画・生産・輸入・販売

手編みかご生産現地における技術の伝承と

労働環境の改善

アルミ加工・製造・商社



PR TIMES プレスリリース

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000028.000044580.html>



B R E A K I N G N E W S

特大特報



iPhone16e 本体 **0** 円  
月額 **3,980** 円 (税別) ~

※端末はレンタルです。  
※48 カ月以内で解約された場合は、端末の返却が必要です。



木野のXへのポストが  
Yahoo!ニュースにも転載され話題に!

iPhone16e

2025.05  
取扱開始 >>



# 2025

選べる、つながる、ひろがる  
**グリーンプラン**

## #通信プラン

エックスモバイルなら、  
月間1GB～100GBのプランの中から自分にピッタリが選べる。  
店舗なら自分にピッタリを「選んでもらえる」から、  
迷わず安心して乗り換えいただけます。

1GB 650円 〈税込715円〉

3GB 880円 〈税込968円〉

5GB 1,010円 〈税込1,111円〉

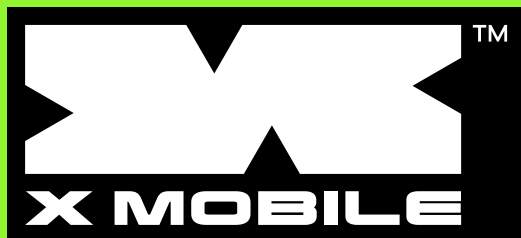
10GB 1,380円 〈税込1,518円〉

20GB 1,980円 〈税込2,178円〉

30GB 2,780円 〈税込3,058円〉

50GB 3,480円 〈税込3,828円〉

100GB 8,480円 〈税込9,328円〉



## 格安SIMの新料金プラン 「グリーンプラン」を提供開始

～ 従来のプランよりも圧倒的にお得な料金設定を実現！～

2025年6月10日



PR TIMES プレスリリース

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000036.000044580.html>



# 2025



新時代モバイル

## BTC @ MOBILE

Powered by X-mobile

### 通信×ビットコイン(BTC)

# 誕生

ビットコインを「疑似体験」する。

通信料金で貯まったポイントを活用。世界最大の暗号通貨を気軽に体験しよう

## 初月ご利用料金相当額の無償ポイント贈呈 キャンペーン

※利用開始から3カ月以内に付与予定

※本サービスは、投資や資産運用を目的とした金融商品ではありません。



PR TIMES プレスリリース

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000046.000044580.html>



2025.10.21 投稿

X   
4,000万  
インプレッション

1,873 1.6万 7.4万 4,687万



この2人組は...?!



午後5:30 · 2025年10月21日 · 4,687.8万 件の表示

1,873 1.6万 7.4万 3,462



<https://x.com/McDonaldsJapan/status/1980823925660483660>

YAHOO! ニュース ログイン 10でもっと便利に閲覧取得 読者WEEK開催中、本日まで25%

マクドナルドが仕掛けた「まんが日本昔ばなし」パロディに絶賛の嵐! 「チキチキン」巧みなプロモーション、1日で5万「いいね」

「まんが日本昔ばなし」オマージュにドンピシャ世代が歓喜

「マクドナルド」から、2025年10月29日（水）に期間限定で発売される「チキチキン THE ガーリックハッピー」のプロモーションが、ファンを賑わせています。プロモーションの中で、マクドナルド公式X（旧ツイッター）が投稿したある動画が、ネット上で大きな話題を呼んでいます。「懐かしい!」「芸が細かい」と絶賛の声が相次いだ、その動画の「仕掛け」を深掘りします。



マクドナルド公式Xより引用

【動画】マクドナルド「まんが日本昔ばなし」パロディ、本編を見る!

今回話題となったのは、マクドナルド公式Xの「チキチキンっていいな」という投稿とともにアップされた動画です。2025年10月22日に投稿され（当日16:00時点）で、5万「いいね」が集まっています。動画は、多くの人が知る名作アニメ「まんが日本昔ばなし」のエンディングテーマ「にんげんっていいな」をモチーフに制作されています。夕焼け空を背景に、手をつないで体を揺らす例の二人組のシルエットが登場。原作の温かい雰囲気そのままだけに、歌詞が商品名やプロモーションメッセージに巧みに置き換えられています。

投稿が公開されるやいなや、ツイッター上では「企画を出した子一等賞」「めちゃくちゃ斜め上とコラボ」「本家とそっくりじゃないか」「語感がわいすぎてもう勝ち」といった反響が跳出。商品プロモーションでありながら、多くのユーザーの郷愁を誘うことに成功しました。この動画が単なる懐かしさだけで終わらないのは、マクドナルド公式の「芸の細かさ」にあります。特にユーザーのツッコミが集中したのは、原作の「バイバイバイ」というフレーズを、「BUY BUY BUY」という言葉遊びに置き換えている部分です。「そっちのBUYかあーい」「不覚にも笑ってしまった」「上手い」と、言葉のセンスにも絶賛が集まりました。

愛企画センター 愛フロ

株式会社愛企画センター  
株式会社愛フロ



2025.11.18



YouTuber ヒカル氏



株式会社サムライパートナーズ  
代表取締役 CEO 入江氏

# 「ナポリの窯」取締役 YouTuber ヒカル氏、 入江氏が電撃就任

ヒカル氏のYouTube

<https://www.youtube.com/watch?v=ygQ0spnNuFk&t=2843s>

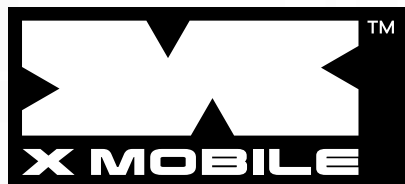


PR TIMES プレスリリース

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000045.000013768.html>



<https://youtu.be/ygQ0spnNuFk?si=8lpYK3TUZWb3AqjY>



創業以来、エックスモバイルは通信料の1%を寄付し  
3つの実績を持つ団体と協力して  
HAPPYをつなぐ支援を行っています。



すべてのひとに、情報を。



認定NPO法人  
BHN テレコム支援協議会



Class for Everyone

途上国に平等な教育機会を創出する



NPO法人  
Class For Everyone



子どもの教育が世界を変える。



NPO法人  
ルーム・トゥ・リード・ジャパン

アンテナを立てて据置型の携帯電話を設置



学校にインターネット環境をつくる



絵本が1冊寄付されます



# 自治体への支援や包括連携も

〇〇町役場 ← スマホの普及について連携 → Xmobile.

4 1ヶ月の無料サポート

スマホ教室

まちまるごとデジタル化事業で  
スマホ普及率100%を  
目指しませんか？

世界のXmobile  
サポートまで、まちまるごと  
Xmobile.

2021.08 Ver.1.01

自治体の DX 化を推進する  
包括連携協定を提案



## 自治体主催初 スマホ教室開催の支援



毎日新聞 2021.12.01



2021.11.19 奈良テレビ NEWS より引用

ウクライナ避難民の方へ  
端末を寄付



オンライン授業のための通信環境がない  
ご家庭にモバイルルーターを寄附



# 社会に寄り添う事業展開



## 日本全国 200以上の 首長や自治体を支援

コロナ禍でテレワーク、オンライン授業が浸透。  
さらに行政のDX化、GIGAスクール構想への対応  
に苦慮する地方自治体を直接訪問。連携しながら  
寄附や支援を行いました

X-mobileの導入先(一部)

- 愛知県庁
- 愛知県豊橋市役所 〈企画部 未来創生戦略室〉
- 埼玉県川口市
- 新潟市役所
- 大分県大分市役所 〈情報政策課〉
- 大分県教育庁
- 千葉県野田市教育委員会
- 福井県教育庁

- 北海道東神楽町教育委員会
- 北海道小清水町教育委員会
- 北海道奥尻町教育委員会
- 千葉県東金市教育委員会
- 千葉県酒々井町教育委員会
- 埼玉県川島町教育委員会
- 富山県魚津市教育委員会
- 岐阜県白川町教育委員会
- 岐阜県関ケ原町
- 岐阜県海津市教育委員会
- 岐阜県揖斐川町教育委員会
- 奈良県高市郡高取町立高取中学校
- 奈良県高市郡高取町教育委員会
- 兵庫県南あわじ市 総務企画部総務課
- 兵庫県三木市立教育センター
- 鳥取県日南町教育委員会
- 広島県江田島市教育委員会
- 広島県安芸高田市教育委員会
- 高知県日高村役場
- 福岡県大牟田市産業経済部産業振興課
- 福岡県大任町総務課
- 福岡県大任町教育委員会
- 佐賀県小城市教育委員会
- 大分県佐伯市教育委員会
- 大分県豊後大野市教育委員会
- 熊本県上天草市長 教育委員会
- 沖縄県与那国町役場
- 文教大学
- 北海道文教大学
- 福井県立大学
- 学校法人熊本学園大学
- 学校法人岩尾昭和学園
- 特定非営利活動法人子ども高齢者生活支援クラブ
- 社会医療法人小寺会
- 株式会社八重山日報社

自治体と連携し地方のDX 都市部との情報格差は正へ  
〈地方別インターネット利用率〉

南関東 90.3%  
東北 80.3%



総務省 令和5年 通信利用動向調査  
[https://www.soumu.go.jp/johotsusintokei/statistics/data/240607\\_1.pdf](https://www.soumu.go.jp/johotsusintokei/statistics/data/240607_1.pdf)



通信インフラの進化が生み出す新しい可能性を、あなたと一緒に。  
未来を切り拓くパートナーとして、ぜひご参加ください。

エックスモバイル株式会社 代表取締役社長

木野 将徳  
Masanori Kino

